



# Qawafel – Skills4Trade

Session d'information du mercredi 25 septembre 2024

The DOT



# Plan de la session

---

1

Présentation d'Expertise France

2

Présentation du projet Qawafel

3

Présentation du 3<sup>ème</sup> appel à projets Skills4Trade

4

Session de questions / réponses

# Notre agence

## Qui sommes-nous ?

-  Agence publique, Expertise France est **l'acteur interministériel de la coopération technique internationale**, filiale du groupe AFD.
-  Deuxième agence par sa taille en Europe, elle conçoit et met en œuvre des projets qui **renforcent durablement les politiques publiques** dans les pays en développement et émergents.
-  Gouvernance, sécurité, climat, santé, éducation... Elle intervient sur des domaines clés du développement et **contribue aux côtés de ses partenaires à la concrétisation des ODD.**

## Nos thématiques d'intervention



Gouvernance démocratique  
économique et financière



Climat, agriculture et  
développement durable



Paix, stabilité  
et sécurité



Santé et  
développement humain

# Le groupe AFD en un coup d'Œil

---



Le groupe AFD réunit aujourd'hui trois entités :

SECTEUR PRIVE



**Proparco** est la filiale dédiée au financement et à l'accompagnement du secteur privé

SECTEUR PUBLIC



**L'Agence française de développement** finance les partenaires publics et les organisations de la société civile

COOPERATION TECHNIQUE



**Expertise France** conçoit et met en œuvre des projets de coopération technique qui renforcent durablement les politiques publiques de ses pays partenaires

# Présentation du projet Qawafel

Projet financé par l'**Agence Française de Développement** et mis en œuvre par **Expertise France**.

Appui à l'**internationalisation** des startups et PME tunisiennes à l'échelle du continent africain

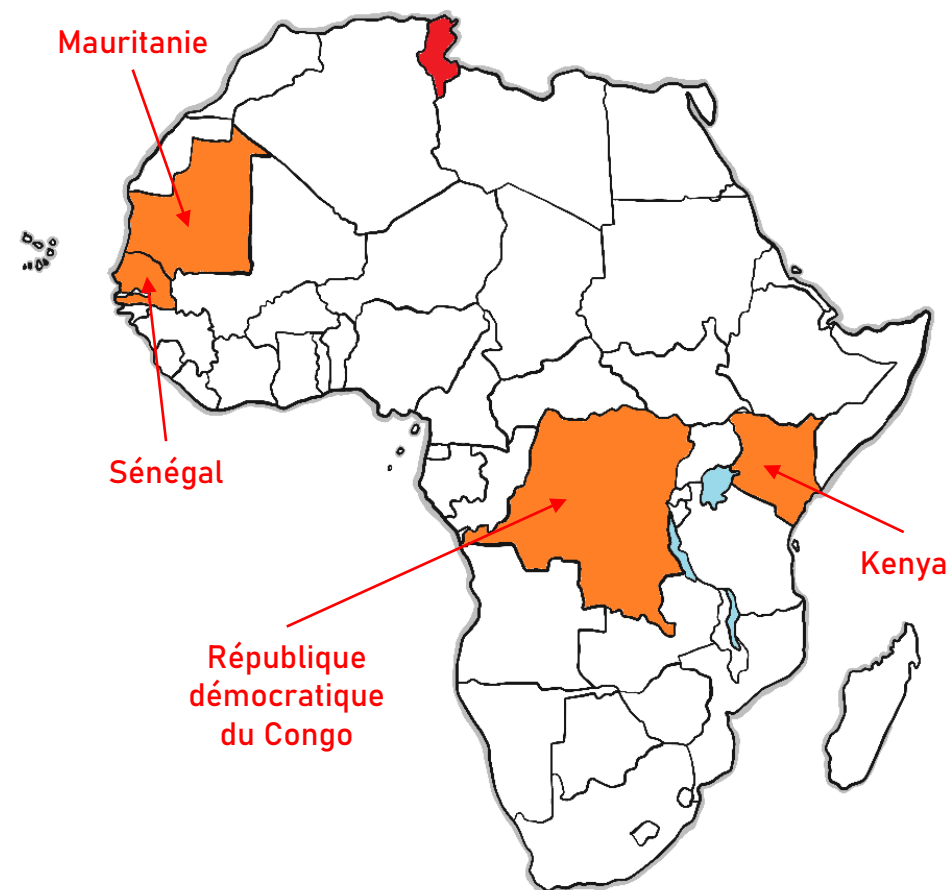
En partenariat avec le Ministère de l'Économie et de la Planification (MEP) et le secteur privé tunisien

**Budget** : 3,8 million d'euros

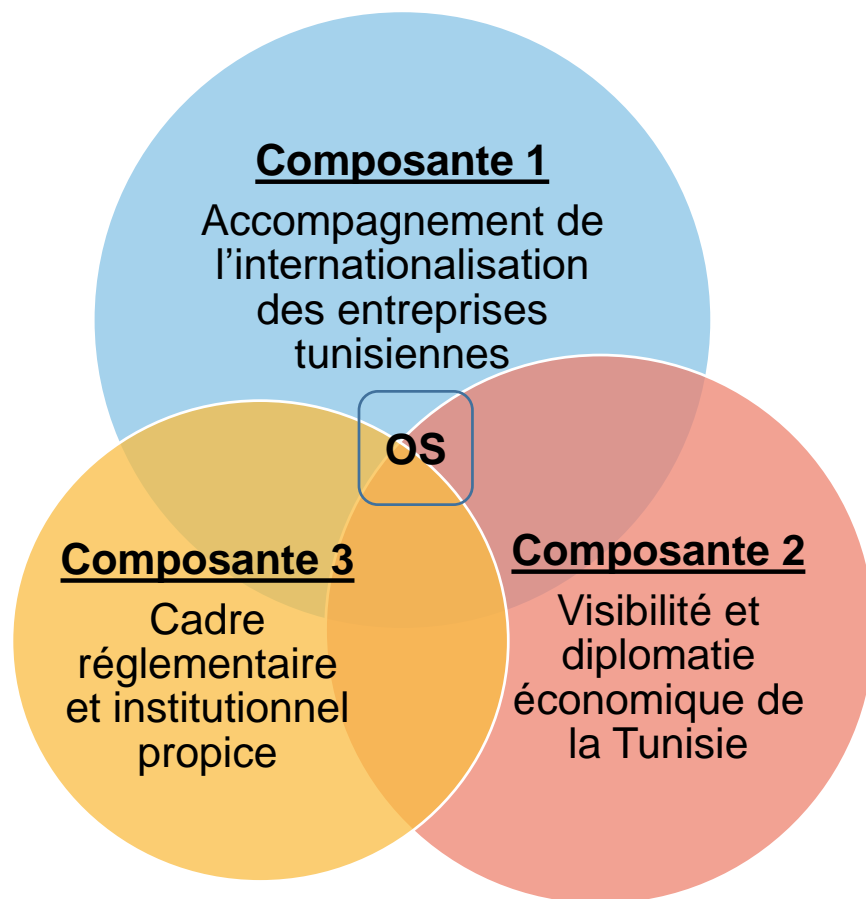
**Durée** : 36 mois (mai 2023 – avril 2026)

## **Objectif global** :

Contribuer à la création d'emplois, au développement économique inclusif de la Tunisie et à son intégration aux marchés du continent africain en appuyant l'internationalisation de ses entreprises sur le continent.



# Présentation du projet Qawafel



## Objectif Spécifique

Les entreprises tunisiennes s'implantent et/ou développent leur exportation dans les trois pays prioritaires, augmentant ainsi leur volume d'activité et leur compétitivité

## Résultat 1

Les structures d'accompagnement à l'internationalisation développent leurs offres de services, sont mieux structurées, plus performantes et pérennes, permettant ainsi une meilleure compétitivité à l'export des PME tunisiennes

## Résultat 2

Une diplomatie économique active est déployée par la Tunisie et sa visibilité est renforcée dans les pays prioritaires

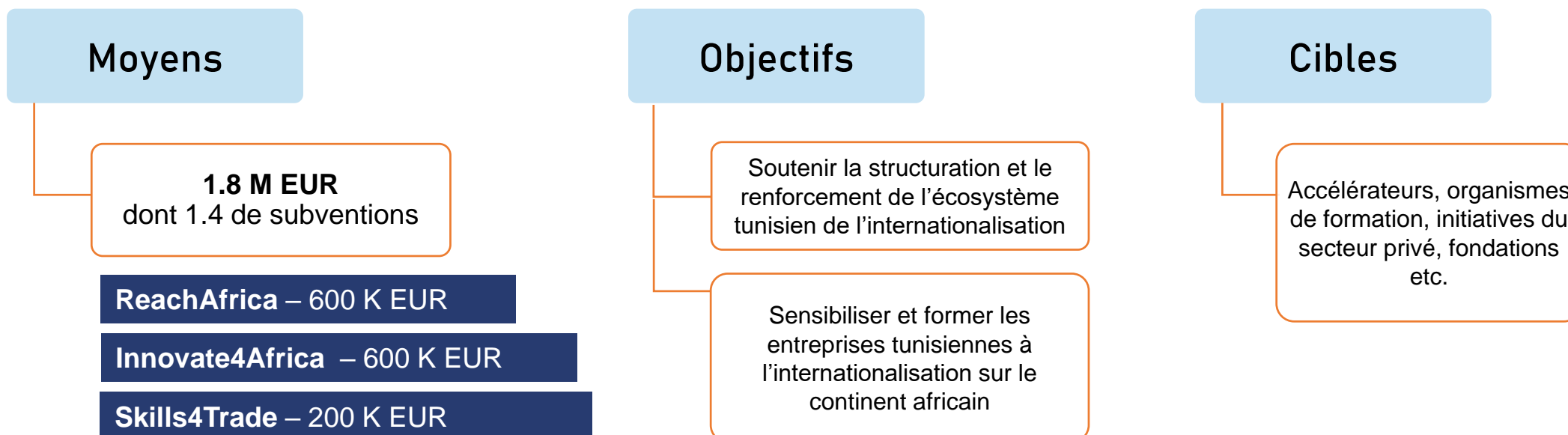
## Résultat 3

Le cadre institutionnel est propice et certaines réglementations sont révisées et facilitent davantage l'internationalisation des entreprises et startups tunisiennes

# Présentation du projet Qawafel

## Composante 1

**A1.1 - Appui financier et accompagnement technique** de structures intermédiaires de l'écosystème de l'internationalisation qui ont vocation à accompagner le positionnement des entreprises et la promotion d'actions commerciales sur les marchés africains



# Skills4Trade – Objectifs et priorités



Enveloppe budgétaire :  
**200.000 Euros**



**Secteurs :**

Production de référentiel pédagogique, formation des formateurs, et l'organisation d'ateliers de formation



**Objectif général :**

**Sensibiliser**, **former** et **renforcer** les connaissances et capacités des startups, des PME et des entreprises, primo exportateurs et exportateurs confirmés, qui ont pour vocation de s'internationaliser, et ceci en prenant en compte les particularités du marché africain (via la production de référentiel pédagogique, formation des formateurs et l'organisation d'ateliers de formations ..)

## **Objectif spécifique 01 : (Sensibilisation)**

**Inform**, **sensibiliser** et **susciter l'intérêt** des startups et PME tunisiennes pour l'internationalisation en mettant en avant les avantages compétitifs des marchés africains.

## **Objectif spécifique 02 : (Montée en compétences)**

**Développer les compétences techniques** et **les capacités organisationnelles** en matière de stratégies d'exportation et/ou d'implantation des entreprises et PME tunisiennes grâce à des formations pratiques et à des ateliers spécialisés adaptés au contexte africain.

Les projets recherchés **doivent viser un ou les deux objectifs**



# Skills4Trade – Les subventions

 Calibrage financier :  
**20.000 et 40.000 Euros**  
Avec un cofinancement de 10% à 60%

 Durée :  
**6 à 12 mois**  
y compris un mois de clôture.

 **4.400 EUR**  
Contribution Demandeur

 **39.960 EUR**  
Contribution Expertise France

## Pourcentage minimum



## Pourcentage maximum

 **17,360 EUR**  
Contribution Demandeur

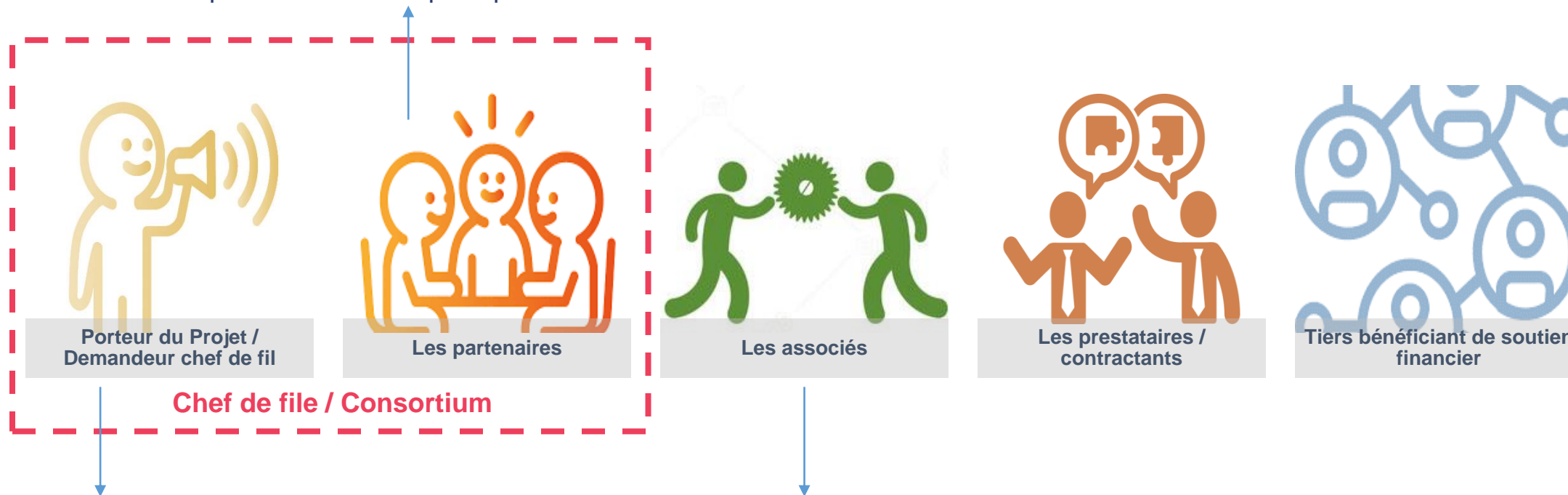
 **26.640 EUR**  
Contribution Expertise France

Le cofinancement est une contribution **financière** :

- Peut comporter les salaires ou parties des salaires du personnel (avec une limite de 40% du montant total du cofinancement apporté par le bénéficiaire)
- Ne peut pas inclure les frais généraux

# Skills4Trade – Acteurs de la mise en œuvre

**Participe(nt) à la définition et à la mise en œuvre de l'action,**  
et les coûts qu'il(s) encoure(nt) sont éligibles au même titre que  
ceux encourus par le demandeur principal.



**Coordinateur et interlocuteur** d'Expertise France.  
Il représente et agit au nom du (des) partenaire(s) et  
assume la responsabilité pleine et entière de la mise  
en œuvre de l'intégralité de l'action subventionnée.

Agissent mais **ne**  
**bénéficient pas** de la  
subvention

# Skills4Trade – Éligibilité du demandeur

---

- Être une **personne morale** ; et
- Être sans but lucratif ; ou ayant conscience qu'**aucune marge de profit ne peut être réalisée** sur le budget du projet ; et
- Appartenir à l'une des **catégories suivantes** :
  - ONG / Organisation de la Société Civile
  - Acteurs de l'accompagnement privés (incubateurs, accélérateurs, pôles de compétitivité, réseaux d'accompagnement associatifs ou professionnels, groupement d'intérêt économique, entreprise privée) ;
  - Chambre de commerce et d'Industrie / Centres d'affaires
  - **Media / Agence de communication**
  - **Centres et cabinet de formation**
- Doit être **directement chargé de la préparation et de la gestion de l'action** avec le(s) partenaire(s) et non agir en tant qu'intermédiaire ;
- Être établi en Tunisie et **légalement créé** au moment de la date de publication de l'appel à projet (inscrite au JORT ou au Registre National des Entreprises (RNE) et possédant un compte courant bancaire ou un compte postal) ; et
- Doit justifier un minimum de **deux années d'expériences** ; et
- Doit être en mesure de **contribuer financièrement** au projet proposé (un minimum de 10% des coûts éligibles de l'action)
- Doit démontrer **un potentiel d'accès à au moins un des quatre pays prioritaires** du continent africain mentionnées au point 1.2 (par exemple, en présentant des intentions de partenariats, des partenariats établis ou des activités similaires précédemment mises en œuvre) ; et

# Skills4Trade – Les actions éligibles (1)

---

- Les startups et PME tunisiennes seront mieux informées sur les opportunités et défis des marchés africains, avec un intérêt accru pour l'internationalisation tout en prenant en compte les considérations réglementaires et environnementales des marchés/pays ciblés par le projet Qawafel.
- La culture de l'international, notamment à l'échelle du continent africain se diffuse sur l'ensemble du territoire et aux différents types d'entreprises, dans les 5 secteurs identifiés, indépendamment de leur taille.
- Des contenus et supports d'information sont développés suscitant l'intérêt et développant l'intention des startups et PME tunisiennes à s'internationaliser à l'échelle du continent africain tout en intégrant des stratégies de pérennisation permettant de garantir un accès à long terme à ces ressources.
- Une approche pratique, ancrée dans la réalité du terrain, est adoptée, tenant compte des particularités du contexte tunisien, de sa réglementation ainsi que des spécificités des marchés et secteurs prioritaires.
- Les success stories, notamment celles des femmes entrepreneures tunisiennes ayant réussi à s'internationaliser, sont mises en valeur, renforçant ainsi la visibilité des initiatives d'internationalisation vers le continent africain.

## Skills4Trade – Les actions éligibles (2)

---

- Des programmes de formations sont élaborés et mis en œuvre incluant des modules e-learning, des formations pratiques et des ateliers spécialisés améliorant les compétences techniques et organisationnelles des startups et PME tunisiennes garantissant la disponibilité continue des ressources et leur adaptation aux besoins futurs.
- Des programmes de formation adaptés, innovants et intégrant une approche inclusive prenant en compte la sensibilité à l'égalité du genre dans la méthodologie de formation et la sélection des participant.e.s.
- Des programmes de formation sont conçus de manière inclusive, en tenant compte des défis spécifiques auxquels sont confrontées les femmes cheffes d'entreprise souhaitant s'internationaliser (tels que la stéréotypes et discrimination liés au genre, le harcèlement, l'accès aux financements, les réseaux limités, etc.).
- Les startups et PME tunisiennes élaborent des plans d'action concrets pour leur internationalisation en Afrique, intégrant la gestion des risques réglementaires et environnementaux. Ces plans comprennent des stratégies d'exportation et/ou d'implantation clairement définies et adaptées, développées à la suite des programmes de renforcement des capacités.
- Les startups et PME tunisiennes, ayant participé aux formations et ateliers spécialisés, montreront une amélioration significative de leurs compétences en exportation et implantation, adaptées aux contextes africains.
- .....

# Skills4Trade – Les coûts **éligibles**

---

## Les coûts **directs**

**Liés directement à l'action** et nécessaires à sa mise en œuvre

**Mentionnés** dans le budget global estimé de l'Action

**Encourus** pendant la période de mise en œuvre de l'action

**Identifiables,** justifiés et justifiables

**Raisonnables** et respectent le principe de bonne gestion financière

## Les coûts **indirects**

**maximum 5%** des coûts directs éligibles (à justifier avant la signature du contrat de subvention)

## Réserve pour **imprévus**

Le budget ne peut **pas** inclure une **réserve pour imprévus**.

# Skills4Trade– Les coûts **inéligibles**

---

Les dettes et la charge de la dette (intérêts) ;

---

Les provisions pour pertes ou dettes futures éventuelles ;

---

Les coûts déclarés par le bénéficiaire et financés par une autre action ou un autre programme de travail bénéficiant d'une subvention d'Expertise France ou de l'AFD ;

---

Les achats de terrains ou d'immeubles ;

---

Les pertes de change ;

---

Les crédits à des tiers ;

---

**Les taxes et TVA ;**

# Skills4Trade - Fonctionnement



Calibrage financier :  
**20.000 et 40.000 Euros**

Avec un cofinancement de 10% à 60%



Durée :  
**6 à 12 mois**

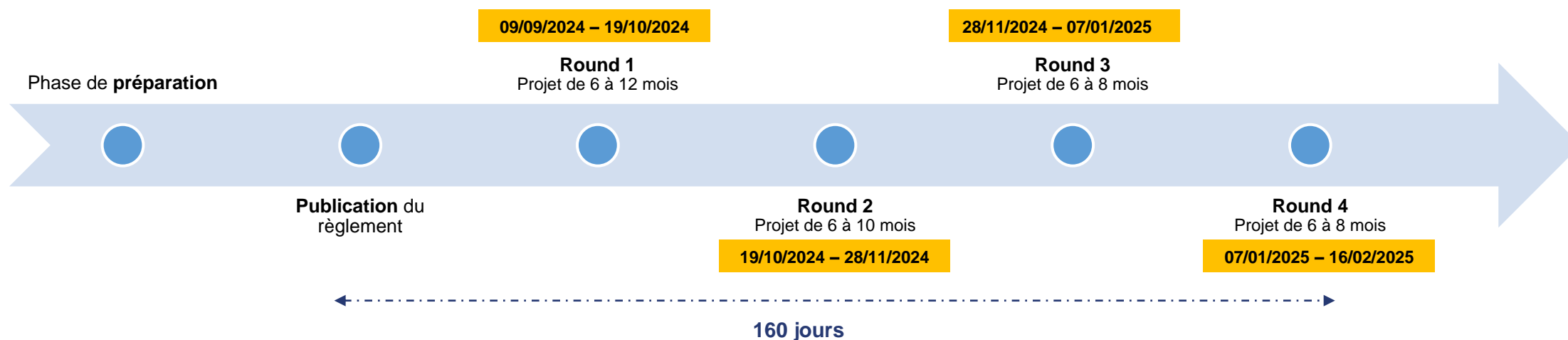
y compris un mois de clôture.



Format :  
**Guichet unique**



Round :  
**4 Rounds**



## A prendre en considération :

- Les 15 premières propositions seront sélectionnées pour évaluation. La suite sera évaluée au prochain round. Les demandeurs ont intérêt à présenter leur proposition au plus tôt, pour éviter de se trouver dans ce cas de figure.
- Les propositions n'ayant pas atteint un score total d'au moins 60 points seront rejetés automatiquement.



# ReachAfrica – Prochaines étapes

Lisez attentivement le règlement de l'appel à projets [www.qawafel.tn](http://www.qawafel.tn)

## **Posez-nous vos questions**

### **Télécharger et renseigner :**

- Le Formulaire de demande de subvention – Annexe A
- Le budget prévisionnel – Annexe B
- Le cadre logique – Annexe C
- Chronogramme – Annexe I

### **Déposer les documents suivants :**

- ✓ Document juridique (Un extrait du registre national des entreprises (RNE) récent, Un extrait du journal officiel de la république Tunisienne ..)

Merci pour votre attention

 [qawafel@expertisefrance.fr](mailto:qawafel@expertisefrance.fr)

 [www.qawafel.tn](http://www.qawafel.tn)

   Qawafel

